**СЕКРЕТАРЬ:**

1. Соединяю
2. Я слушаю/ Со мной можете поговорить
3. Запрещено соединять с ЛПР.
4. Секретарь уточняет у ЛПР, что звонят по поводу продвижения и отказывается соединять, т.к. ЛПР говорит, что не будет разговаривать.
5. Конкретнее, что хотите / Что вы предлагаете
6. По какому вопросу
7. Нам ничего не нужно / Отказ
8. Мы сами перезвоним Вам / Оставьте телефон
9. Уже используем СЕО
10. Не могу соединить

**ЛПР:**

1. Присылайте КП на почту.
2. ДОРОГО\ нет денег\ Меня продвигают за гораздо меньшую сумму. SEO столько не стоит.\ У вас дороже, чем в других компаниях.\ Не занимаемся сайтом, нет на это денег, пусть просто висит.\ Дешевле взять фрилансера платить ему напрямую.
3. Гарантии\ Хотим финансовые гарантии (возврат средств, в случае если результат не будет достигнут в оговоренные сроки).\ Пропишите сроки в договоре \ Почему отказываетесь прописать в договоре хотя бы какие-нибудь самые минимальные финансовые гарантии?
4. Какие конкретно результаты я получу за эти деньги? Сколько продаж, лидов, трафика?
5. Мы уже сотрудничаем с компанией.
6. Нас все устраивает.
7. Чем вы отличаетесь от других компаний?
8. У конкурентов быстрее.\ Я заплачу больше. Только выведите мне за две недели.
9. Хочу продвигаться только по нескольким ВЧ запросам. В моей тематике другие запросы не работают. Так можно?
10. Почему базовую стоимость нужно оплачивать ежемесячно?
11. Не хочу, портить сайт SEO-текстами. Хочу продвигаться только ссылками. \Хочу отчет по закупленным ссылкам.\ Хотим, чтобы вы покупали ссылки на наших аккаунтах. Так можно?
12. Хочу, чтобы меня продвигали без ссылок. Ссылки уже не работают! Так можно?
13. Если вы такие профессионалы, то почему сами не находитесь в ТОПе?\ Другие лидеры рынка при прочих равных находятся выше в независимых рейтингах SEO-компаний.
14. У Вас нет опыта в нашей тематике.
15. SEO неэффективно.\ В данной тематике вложенные в продвижение деньги не отобьются.\ Нам не нужно SEO, мы пользуемся контекстом, и он нас устраивает.
16. Я нашёл о вас плохие отзывы.
17. SEO-компании просто выкачивают деньги. Я могу сделать сам.
18. Нам уже недавно делали аудит – мы знаем все ошибки на своём сайте.
19. Хотим работать с оплатой только по факту. Так можно?
20. Я хочу общаться с SEO-специалистом.\Хотим в процессе работы общаться напрямую с SEO специалистом. Нам не нужна эта прослойка в виде аккаунт-менеджера – пусть он просто документами занимается. Вы – просто менеджер по продажам, вы ничего не понимаете в SEO. Ваша задача – продать мне ваши услуги любым способом. Так можно?
21. Не интересует\ Отказ
22. Закрытие на цель
23. Прощание